

Die **Exentis Group AG** verfügt über die weltweit einzige 3D Technologieplattform, die industrielle Grossserienfertigung erlaubt. Das Industrialisierte Additive Manufacturing basiert auf der einzigartigen und umfassend patentierten 3D Siebdrucktechnologie und ist universell einsetzbar. Für Industrie- oder Reinraumapplikationen. Bei freier Materialwahl wie etwa Metallen, Keramiken, Polymeren, Pharmazie- oder Bioprinting-Produkten. Das zum Einsatz kommende Kaltdruckverfahren ist nachhaltig und schont Materialien und Ressourcen.

Sales Engineer / Verkaufsingenieur (100%)

IHRE AUFGABEN

- **Akquisition von Neukunden in den Verkaufsgebieten DACH, Süddeutschland oder BENELUX:** Erarbeitung von Potentialanalysen
- **Kundennetzwerk:** Ausbau und Betreuung eines nationalen, internationalen Kundennetzwerks
- **Selbstständige Beratung** der Key Accounts in technischer, kommerzieller Hinsicht
- **Geeignete Vertriebskanäle identifizieren:** Verkaufsstrategien entwickeln und umsetzen
- **Umsatzverantwortung:** Erarbeitung einer qualifizierten Projekt-Pipeline
- **Teilnahme und Präsentation an Messen,** Tagungen und technischen Verkaufsveranstaltungen
- **Verhandlung und Verträge:** Verhandlung und Abschluss von umfassenden Offerten, Zusammenarbeits-Verträgen und Kundenaufträgen, Abwicklung der Angebots-Verkaufsvorgänge
- **Interdisziplinäre Zusammenarbeit** mit dem Technologie-, Produktions- und Finanzbereich des Unternehmens

IHRE QUALIFIKATIONEN

- **Mindestens 3 Jahre erfolgreiche, internationale Berufserfahrung** in einer ähnlichen Position vorzugsweise in den Branchen Anlagebau, Werkzeugmaschinenbau, Erfahrung im Bereich 3D Druck / Additive Manufacturing von Vorteil
- **Ingenieur oder technische Aus-/Weiterbildung**, von Vorteil mit kaufmännischer Weiterbildung
- **Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten** mit Strategiefokus
- **Hohes Qualitätsbewusstsein**, überdurchschnittliche Leistungsbereitschaft und Teamfähigkeit
- **Vernetztes Denken**, schnelle Auffassungsgabe, selbstständige Arbeitsweise, ausgeprägte Dienstleistungsmentalität
- **Sprachkenntnisse:** Deutsch und Englisch verhandlungssicher (mündlich und schriftlich) von Vorteil weitere Sprachen, wie z.B. Französisch oder Italienisch
- **Reisebereitschaft**

UNSER ANGEBOT

Beginn: Sofort möglich oder nach Vereinbarung

Arbeitsort

- **CH Schweiz, Stetten**, Aargau, 15 km von Zürich
- oder **DE Deutschland, Freiburg**

- Selbstständige Arbeitsweise in einer zukunftsweisenden Branche
- Attraktive Vergütung
- Flexible Arbeitszeiten
- Home Office Möglichkeit (abteilungsspezifisch)
- Mitarbeiterbeteiligung (Aktien)
- Kostenlose Parkmöglichkeiten
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Events für Mitarbeitende
- Umweltfreundliches Unternehmen
- Freie Getränke (Kaffee & Wasser)
- Verpflegung vor Ort «superfresh» Menüs
(*superfresh Menüs mit kurzer Zubereitungszeit und hoher Qualität*)

Exentis Group bietet Ihnen einen interessanten Arbeitsplatz, eine herausragende berufliche Perspektive und eine attraktive Vergütung. Es erwartet Sie eine motivierende, teamorientierte Arbeitsatmosphäre. Sie tragen zum Erfolg der Exentis Group mit der Umsetzung von Projekten in der additiven Fertigung bei. Damit soll diese innovative, additive Fertigungstechnologie international als neuer Industriestandard verankert werden.

KONTAKT

Haben wir Ihr Interesse an dieser spannenden, vielseitigen Tätigkeit geweckt? Dann freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer vollständigen **Bewerbungsunterlagen per E-Mail** an Frau Irène Zuberbühler, i.zuberbuehler@exentis-group.com Bitte nennen Sie uns auch Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin sowie Ihre Gehaltsvorstellung. Bei technischen Fragen steht Ihnen Herr Srdan Vasic unter +41 56 484 55 31 zur Verfügung.

Exentis Group AG

Im Stetterfeld 2

5608 Stetten

+41 56 484 55 31

www.exentis-group.com

Besuchen Sie uns auf YouTube "Exentis Group"